

# SAUVER SA TRÉSORERIE EN TEMPS DE CRISE OU CONFINEMENT

*mise à jour : le 1/11/2020*

Nous vivons une année difficile et les confinements mettent à mal nos trésoreries. Nous avons regroupé ici avec les confrères quelques idées afin de vous orienter et de vous aider à sauver votre trésorerie.

## Concernant les aides de l'état :

Si vous êtes demandeur des aides de l'état, vos rentrées d'argent actuelles ne doivent pas être supérieur au pourcentage de perte indiqué pour y avoir accès.

Ceux ayant ouvert leur boutique en 2020 n'auront malheureusement pas accès aux aides car les aides se basent sur le chiffre d'affaire de 2019.

## **1- Rentrée d'argent rapide :**

### **Acompte :**

Demander un deuxième acompte aux clients qui ont déjà rdv avec vous.

### **Cartes cadeaux :**

Création de cartes cadeaux / bons tattoo pour les fêtes de fin d'année, tout peut se faire à distance et l'envoi des cartes cadeaux est possible par courrier étant donné que les services postaux restent ouverts.

Vous pouvez créer une "maquette type" et faire des copies avec une imprimante ou commander en ligne sur des sites qui proposent ces services.

Sites :

[https://www.canva.com/fr\\_fr/creer/bon-cadeau/](https://www.canva.com/fr_fr/creer/bon-cadeau/)

<https://www.vistaprint.fr/>

### **Cagnotte :**

Création d'une cagnotte en ligne : Un peu de solidarité de la part de vos clients et/ou amis est possible. A voir si vous vous ne sentez pas trop coupable :)

Sites : <https://www.leetchi.com/fr/>

### **Jeu payant :**

Création d'un jeu payant pour gagner un tattoo sur vos réseaux sociaux :

Par exemple : 50 cases à 10€ numérotées de 1 à 50. Puis faire un tirage au sort avec un live pour le gagnant du tattoo à 500 euros.

Pour recevoir l'argent : [www.paypal.fr](http://www.paypal.fr) , chèque ou virement.

## **2- Création et vente d'objets déco :**

### **Dessin :**

Vous avez des dessins qui peuvent être encadrés ? Et bien encadrez et vendez...  
Vous pouvez créer des petites ventes ou préventes sur vos réseaux sociaux afin d'avoir un max de visibilité.

### **Dessin des tattoos :**

Vous gardez les dessins clients de vos tatouages ? Certains clients aiment posséder le dessin de leur tattoo, ceci peut être une proposition à faire, surtout s'il est encadré. Ca fait un beau souvenir.

### **Vous n'avez pas de cadres pour encadrer ?**

Les magasins de bricolage sont ouvert, certains proposent ce genre de produits.

Vous pouvez aussi les commander sur leurs sites ou sur des sites spécialisés.  
Et cela peut être une bonne idée car vous pourrez utiliser le carton d'envoi pour le renvoyer à votre client.

Suivant les sites et les quantités commandées, les frais de port peuvent être gratuit.

**Idée :** créer une vente, vendre puis faire le retrait des articles après le confinement à votre boutique. Les gens jouent le jeu en général.

**A noter :** faire des préventes peut être une solution, si vous devez acheter des cadres ou le nécessaire pour les envois, autant être sur des rentrées d'argent avant.

## **3- Idées de vente ou de création :**

**Création de dessins ou peintures** (encadrés ou non) à vendre :  
format A4 ou A3 en général

- portrait famille : les enfants, les animaux ou même les parents mais c'est plus rare
- sport : portrait ou scène : basket, foot, automobile, moto, etc.
- les séries TV ou film : les acteurs / actrices sont appréciés aussi en déco.
- les dessins sur le thème des dessins animés.
- les prénoms des enfants : un grand classique qui semble périmé mais qui marche toujours même en 2020

**Idée pour choix matériaux :** crayons de couleurs, feutres, feutres marqueurs, peinture huile ou acrylique, fusains, pastels, bombe peinture...

**Créations de logos ou visuels :** pour les sociétés peut être une idée.

**Création de stickers de votre boutique :** avec votre logo ou textiles pour votre boutique est mise en vente pour vos clients fidèles.

#### **4- Création d'objet de décoration :**

Certains d'entre vous ont une imagination débordante donc mettez ça à profit.

Petite sculpture avec des assemblages de bois, métaux, etc.

Création de lampe avec ses mêmes sculptures, c'est des objets qui font fureur.

Les lampes sur le thème mécanique reste une valeur sûre, mais nous n'avons pas tous de quoi en faire...

Pas de quoi faire une lampe ? Démontez votre maison :) On a tous des lampes de chevets etc...

#### **5- Création et décors sur support :**

La personnalisation sur chaussure reste un grand classique et qui marche toujours.

Le client envoie sa paire et une fois personnalisée vous retournez le colis.

Ce qui est bien dans ce genre de création est que le client fera le carton donc vous n'avez rien à faire.

Idée tarif retour par la poste : suivant le poids du colis : entre 10/15 euros de fdp.

Personnalisation possible aussi textile : tee-shirt, sweat, vestes, casquettes, etc.

Matériel: peinture pour cuir, peinture pour textiles, marqueurs textiles, posca ...

Il existe aussi des solutions de flocage avec du "papier spécial" qu'on peut imprimer chez soit et qu'on colle au fer à repasser sur les textiles.

#### **Customs et comment faire :**

Nombreux tutos sur la customisation dispo sur YouTube.

**Bon courage à tous.**

Infos, idées, conseils : contactez-nous sur nos réseaux ou par mail : [contact@medmax.fr](mailto:contact@medmax.fr)